

ОБОСНОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Выделение региональных отраслевых кластеров как приоритетных точек развития региональной экономики имеет важное значение как для административных органов управления регионом, так и для его бизнес-структур, так как является современным методологическим подходом к формированию действенных механизмов управления сложными социально-экономическими системами, к которым относятся регионы России.

Содержание отдельных элементов промышленной политики территориальных образований страны показывает, что регионы стремятся создать собственную экономическую базу устойчивого роста. Ее основой, как правило, является становление предпринимательской среды с соответствующей инфраструктурой, а также поддержка перспективных отраслей – мультипликаторов экономического роста, специфических для конкретных регионов.

Необходимость повышения экономической эффективности региональных хозяйств ставит перед территориями новые задачи, прежде всего, связанные с выбором конкурентоспособной модели региональной экономики, позволяющей максимально использовать существующий потенциал. Существует большое количество различных теорий формирования и развития конкурентоспособности, одной из которых является теория кластерного управления экономикой.

Кластерный подход, разработанный М. Портером, первоначально используемый в исследованиях проблем конкурентоспособности, со временем стал применяться при решении все более широкого круга задач, в частности:

- при анализе конкурентоспособности государства, региона, отрасли;
- как основа общегосударственной промышленной политики;
- при разработке программ регионального развития;
- как основа стимулирования инновационной деятельности;
- как основа взаимодействия большого и малого бизнеса.

Теоретической основой применения кластерного подхода на региональном уровне, является модель «ромба» разработанная М. Портером.

Майкл Портер определил кластер как группу географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщики, производители и др.) и связанных с ними организаций (образовательные заведения, органы гос. управления, инфраструктурные компании), действующих в определенной сфере (рыночной нише) и взаимодополняющих друг друга.

Одним из преимуществ кластерного управления экономикой является усиление роли экономических факторов и снижение административных. Роль региональных органов власти высока только на первых этапах формирования кластеров: в оценке внешне-экономического комплекса региона, в выборе наиболее перспективных кластеров и их формировании, и обусловлена учетом интересов регионального развития, не являющимися приоритетными для бизнеса. В дальнейшем роль региональных властей сокращается и главную роль начинают играть законы рыночной экономики, стимулирующие развитие наиболее выгодных производств, а роль региональных органов власти сводится к поддержке важнейших кластеров.

На уровне региональной социально-экономической системы этот подход предоставляет большие возможности как для повышения конкурентоспособности местного бизнеса, так и для повышения эффективности экономической политики региональной власти. В качестве примеров потенциальных российских кластеров можно привести авиа-

космические кластеры в Москве и Самаре, информационно-телекоммуникационный кластер в Москве, пищевые кластеры в Москве, Санкт-Петербурге и Белгородской области, судостроительный кластер в Санкт-Петербурге и т.п.

Основными аргументами в пользу использования кластерного метода управления региональной экономикой являются:

- высокая согласованность с самим характером конкуренции источниками достижения конкурентных преимуществ;
- эффективное обеспечение функционирования межотраслевых связей; распространение технологий, навыков и информации;
- возможность осуществления внутренней специализации и стандартизации; увеличение производительности труда;
- минимизация затрат на внедрение инноваций; наличие в структуре кластеров гибких предпринимательских структур – малых предприятий, способствующих формированию инновационных точек роста за счет высокой степени специализации при обслуживании конкретного промышленного производства;
- возможности эффективного обмена идеями между специалистами, а следовательно, формирование конкурентной среды.

Выделим основные преимущества, которые дает для субъектов экономических отношений кластерный подход:

- увеличение налогооблагаемой базы (центры управления малым и средним бизнесом, как правило, находятся на той же территории, что и сам бизнес, в отличие от вертикальных корпораций).
- возможность формирования промышленных объединений, обеспечивающих занятость населения региона, развитие инфраструктуры, увеличение налогового потенциала и т.д.
- возможность целенаправленной переориентации убыточных предприятий региона.
- возможность регулирования инвестиционных потоков и оценки эффективности их вложений на основе приоритетности развития региональных кластеров.
- возможность предоставления адресных льгот определенным группам предприятий, имеющих важное значение для региональной экономики.
- повышение в регионе предпринимательской активности.
- развитие инновационного потенциала посредством быстрого распространения инноваций на все предприятия кластера и т. д.

Определенной адаптацией кластерного подхода может служить создание кластеров при содействии вертикально интегрированных бизнес-групп. То есть развитие кластеров и вертикально-интегрированных компаний может дополнять друг друга: кластерный подход не вступает в конфликт с задачами развития вертикальных корпораций.

В процессе стратегического управления региональным социально-экономическим развитием необходимо выделить основные кластеры данного региона. Если выявление кластеров не дает положительного результата, то необходимо определить так называемые точки роста региональной экономической системы, в которых возможно создание определенных кластеров. Выявление точек роста или потенциально возможных кластеров необходимо производить в системообразующих отраслях экономики региона.

Главная задача региональных органов власти способствовать созданию кластеров вокруг основных точек роста регионального бизнеса. В этом случае крупные компании играют роль ядра кластера, а малый и средний бизнес, который развивается вокруг них ускоренными темпами, становится важным плательщиком в бюджет и основным источником развития территории. Такого рода целевой подход к разви-

тию малого и среднего бизнеса вокруг определенной сферы существенно повышает его шансы на выживание.

Проведение кластеризации региональной социально-экономической системы предлагается проводить следующим образом (рисунок 1).

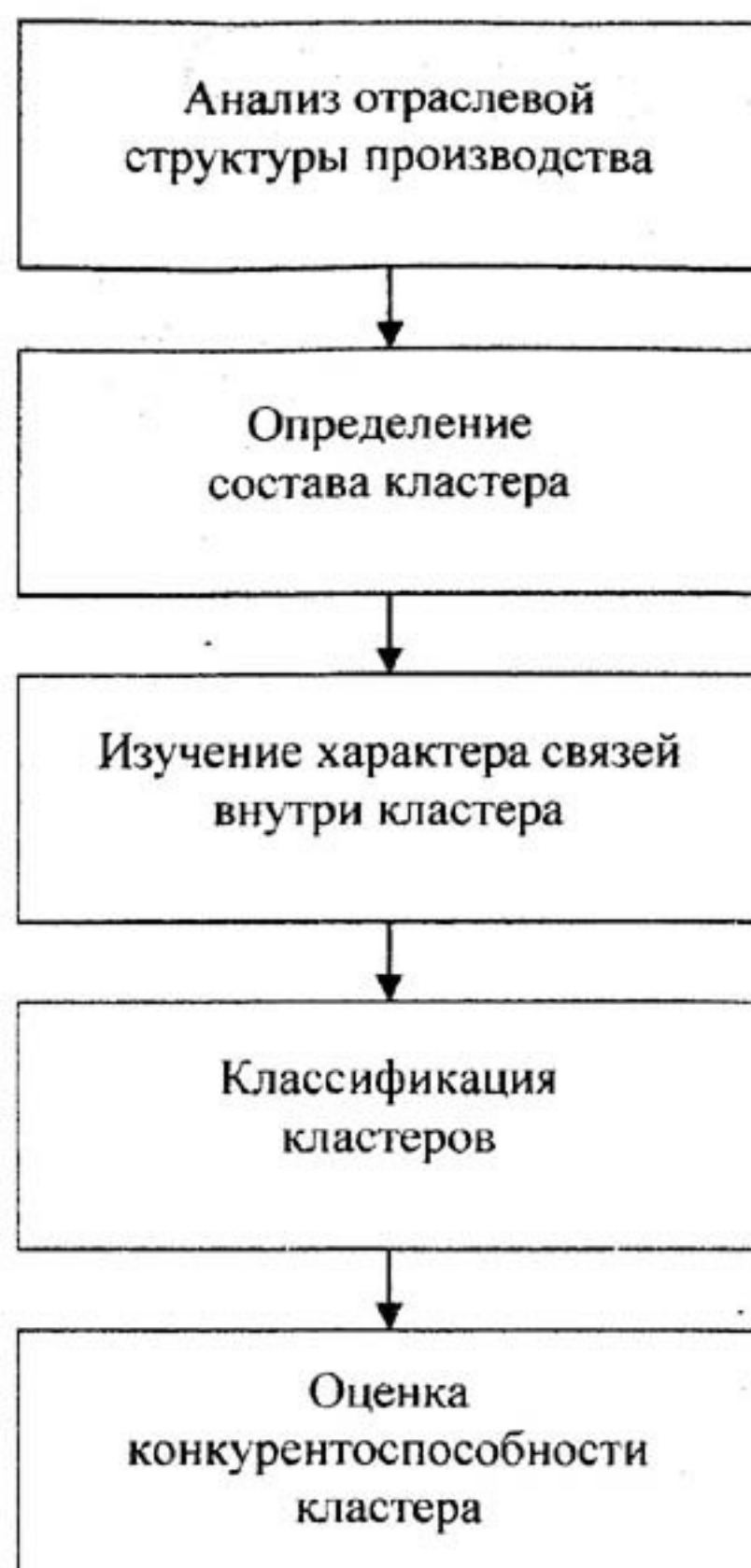


Рис. 1. Схема анализа кластерной структуры региональной социально-экономической системы

Очевидно, что стратегия развития региональной социально-экономической системы, направленная на содействие притоку инвестиций и смещению акцентов со старой отраслевой экономики на экономику, функционирующую на основе развития и интеграции промышленных кластеров является своего рода решением проблемы социально-экономического неравенства регионов. Успешно функционирующие и быстро расширяющиеся крупные и средние предприятия, являющиеся ядром кластера оказывают благотворное влияние на среду, в которой они размещаются. Еще одним фактором эффективности кластера, является эффект синергии кластера, под которым представляется стимулирование элементами кластера размещения на ближайшей территории новых производств, связанных с ними хозяйственной деятельностью.